



**FREYTAG & PETERSEN**



**IGEPa**



# Vertrieb

**Fachkräfte**

[freypeter.de](https://www.freypeter.de)

# Unsere Mitarbeiter – Der Schlüssel zum Erfolg

Als Fachgroßhändler für grafische Produkte sind wir für unsere Kunden oft ein bedeutender Lieferant und damit Teil ihres Erfolgs. Wir unterstützen unsere Kunden dabei, noch erfolgreicher zu werden. Dafür haben wir tausende Artikel auf Lager und pflegen einen intensiven Austausch mit unseren Lieferanten, um unsere Kunden mit immer neuen Innovationen zu begeistern.

Das Geheimnis unseres Erfolgs ist ganz einfach: Es sind die Menschen. Jede Mitarbeiterin und jeder Mitarbeiter sind ein wichtiger Teil unseres Teams, in dem sich Talente perfekt ergänzen. Denn was könnte ein LKW-Fahrer ausliefern, wenn nicht der Vertrieb vorher Ware verkauft hätte? Welche Ware könnten uns Lieferanten liefern, wenn wir dafür keinen Markt sehen würden? Um unser Unternehmen weiterzuentwickeln, setzen wir auf bestens qualifizierte Mitarbeiter, die wir selbst ausbilden, weiterbilden und bei Ihrer Laufbahn unterstützen.

Junge Mitarbeiter schätzen Freytag & Petersen als exzellente Ausbildungsstätte. Das belegt auch unsere Zertifizierung als BEST PLACE TO LEARN®.

Für Fachkräfte bieten wir erstklassige Entwicklungsmöglichkeiten, sowohl fachlich als auch persönlich. Wir fördern Eigenverantwortung und Engagement, denn diese sind die Grundlage für Motivation und Kollegialität, die die Arbeit bei uns so angenehm und spannend macht. Lernen Sie uns kennen!



# Unser Vertrieb ist stark.

Wir verkaufen hochspezialisierte Produkte an anspruchsvolle Kunden. Der Vertrieb ist dabei eine der wichtigsten Säulen: Unsere Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter im Vertriebsinnen- und -Außendienst glänzen mit Produkt-Know-How, Beratung, Kundennähe und Service.

Wir suchen fachlich versierte Verstärkung, die sich für unsere Produkte und das Geschäft unserer Kunden begeistert, und die in der Lage ist, unsere aktuellen und künftigen Kunden zu überzeugen. Wichtig sind dabei eine gewissenhafte Arbeitsweise sowie partnerschaftlicher und vertrauensvoller Umgang mit den Kunden und deren Bedürfnissen. Dank flacher Hierarchien können Sie eigenverantwortlich arbeiten und dabei Ihre Stärken einsetzen und weiterentwickeln – Ihre neuen Kollegen unterstützen Sie dabei und tauschen sich mit Ihnen aus.



Unser Vertrieb ist aufgeteilt in spezialisierte Teams nach Sortimentsbereichen und Kundengruppen. So besteht für Sie die Möglichkeit, genau die Produkte zu vertreiben, die Ihnen besonders viel Freude bereiten und mit denen Sie sich bestens auskennen. Innen- und Außendienst arbeiten bei uns Hand in Hand: Wer im Auto sitzt und auf dem Weg zum Kunden ist, kann keine Angebote schreiben – und wer im Innendienst ist, kann keine neuen Papiermuster präsentieren. Die Kommunikation untereinander ist deshalb sehr wichtig und wird von uns aktiv gefördert.

## Die Igepa Akademie

Unser Sortiment ist riesig und erfordert viel Fachwissen, um genau die passenden Produkte für die Bedürfnisse unserer Kunden zu finden. Deshalb gibt es die IGEPA Akademie, an der wir beteiligt sind und die wir als internen Weiterbildungsanbieter nutzen. Die Seminare und Workshops werden Sie begeistern: Wir bieten Ihnen Vertriebsschulungen an (z.B. optimales Gebietsmanagement oder Kundenrückgewinnung) sowie zahlreiche Produktschulungen (z.B. zu grafischen Papieren, Großformatdruck oder Verpackungen). Mit diesem Angebot unterstützen wir Sie darin, kompetent bei unseren Kunden aufzutreten. Unser Seminarangebot ist übrigens so attraktiv, dass es auch von unseren Kunden genutzt wird! Der Vorteil: Sie und Ihre Kunden sind dadurch oft auf einem vergleichbaren Wissensstand – das kann den Weg zum Verkaufsabschluss deutlich verkürzen.

# Unsere Karriereangebote:

## Vertriebsinnendienst

Im Vertriebsinnendienst betreuen Sie überwiegend Bestandskunden, akquirieren aber auch neue Kunden. Sie rufen diese in den meisten Fällen an, um unsere Produkte und Leistungen aktiv zu vermarkten. Zusätzlich unterstützen Sie den Vertriebsaußendienst bei der Vor- und Nachbereitung von (Neu-)Kundenterminen, denn Kundenbetreuung ist bei uns Teamarbeit. Sie sind geschickt und durchsetzungsfähig bei Verhandlungen, erstellen Kalkulationen und Angebote, nehmen Aufträge an und fakturieren diese, und bei möglichen Reklamationen reagieren Sie lösungsorientiert und freundlich. Ihre sehr guten kommunikativen Fähigkeiten sind jeden Tag gefragt, im Gespräch mit Kunden und bei der engen Abstimmung im Team sowie mit der Abteilungsleitung.



Sie bringen eine kaufmännische Ausbildung und bereits Erfahrungen im Vertriebsinnendienst mit, zeichnen sich durch eine sorgfältige, strukturierte Arbeitsweise aus – sowohl eigenverantwortlich als auch im Team – und übernehmen engagiert Verantwortung.

Wir bieten Ihnen ein attraktives Gehaltspaket inklusive eines Weihnachtsgelds in Höhe eines Monatsgehalts sowie einen Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge oder zu vermögenswirksamen Leistungen und 30 Tage Urlaub.

## Vertriebsaußendienst

Im Vertriebsaußendienst beraten Sie unsere Kunden, bauen die Geschäftsbeziehungen aus und sind für die Gewinnung von neuen Kunden verantwortlich. Als Verkaufstalent wissen Sie: Eine gute Beziehung zum Kunden ist einer der wichtigsten Erfolgsfaktoren für eine dauerhafte Partnerschaft. Diese erreichen Sie unter anderem durch kompetente Beratung bei Kundenbesuchen und durch ein seriöses Auftreten mit guten Umgangsformen. Ihre wichtigste Aufgabe ist die Präsentation unseres Sortiments bei den Kunden.

Das gelingt Ihnen besonders gut, weil Sie Kunden und Sortiment laufend nach Chancen analysieren und diese Chancen mit Fachkenntnis, Verhandlungsgeschick und Durchsetzungsstärke eigeninitiativ nutzen. Gemeinsam mit Ihren Vorgesetzten planen Sie das Jahr, legen Ziele fest und setzen geplante Vertriebsmaßnahmen um.

Sie bringen eine kaufmännische Ausbildung sowie Berufserfahrung im Vertriebsaußendienst mit, arbeiten gern im Team, haben gute EDV-Kenntnisse, besitzen einen Führerschein der Klasse B und schätzen es, in ihrer Vertriebsregion viel unterwegs zu sein.

Wir bieten Ihnen ein attraktives Vergütungssystem (Fixgehalt zzgl. eines Provisionsanteils) inklusive eines Weihnachtsgelds in Höhe eines Monatsgehalts sowie einen Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge oder zu vermögenswirksamen Leistungen, einen Dienstwagen (auch für private Fahrten), ein iPhone und ein iPad sowie 30 Tage Urlaub.



# Gut starten, erfolgreich bleiben

Wer bei uns arbeitet, wird nichts ins kalte Wasser geworfen. Stattdessen legen wir großen Wert auf einen erfolgreichen Start. Dafür wird für Sie ein individueller Einarbeitungsplan entwickelt. So können Sie sich schnell in unserem Unternehmen, unserer Unternehmenskultur und unserer Arbeitsweise einfinden.



Unser Ziel: Wir möchten Sie in die Lage versetzen, in unserer flachen Hierarchie eigenverantwortlich zu arbeiten. Das beinhaltet auch Karrierechancen: Leitungspositionen besetzen wir am liebsten mit eigenen Leuten, denn die verstehen unser Geschäft perfekt, haben ihre Leistung unter Beweis gestellt und sind bestens ausgebildet. Auch deshalb legen wir großen Wert auf Weiterbildungen durch externe Experten und auf den Erfahrungsaustausch im Team. Dazu streben wir einen Mix aus jungen und erfahrenen Mitarbeitern an.

Sie möchten die Zukunft von Freytag & Petersen mitgestalten? Sie wollen in einem Familienunternehmen arbeiten, das als Teil der IGEPA group Nr. 1 unserer Branche ist? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung!

Am besten an: [karriere\\_freypeter@igepagroup.com](mailto:karriere_freypeter@igepagroup.com)

# Für alle, die mehr wollen.



*Sven Kaufmann, Geschäftsführer*

„Im Großhandelsgeschäft steht der Mensch im Mittelpunkt. Wir suchen stets neue Mitarbeiter, die neben Fachkenntnissen auch zwischenmenschliche Fähigkeiten besitzen, um transparente und vertrauensvolle Beziehungen zu unseren Kunden aufbauen zu können.“



*Andreas Kschiewan, Abteilungsleiter «Grafisch Format»*

„Bei uns ist jeder Tag interessant und bietet neue Herausforderungen. Ich kann eigene Ideen einbringen, die unmittelbar zum Erfolg beitragen.“



*Lisa Haan, Sachbearbeiterin Vertriebsinnendienst*

„Die 100-jährige Unternehmensgeschichte ist auch Teil meiner Familiengeschichte. Schon mein Großvater hat hier mehr als 50 Jahre gearbeitet. Auch ich habe mich ganz bewusst für ein Arbeiten in einer familiären Atmosphäre entschieden.“



*Gabriel Klein, Innendienstleiter Viscom*

„Mitarbeiterförderung? Funktioniert bei uns hervorragend. Ich selbst bin dafür das beste Beispiel: Ich habe als Azubi angefangen, war dann Sachbearbeiter Vertriebsinnendienst – und leite heute ein Vertriebsteam.“



*Oliver Opiolka, Sachbearbeiter Vertriebsinnendienst*

„Spontaneität und Flexibilität spielen in meinem Beruf eine große Rolle. Durch den Austausch mit anderen Abteilungen, Lieferanten und Kunden erfahre ich jeden Tag Neues.“



*Olivia Sirait, Auszubildende zur Groß- und Außenhandelskauffrau*

„In meiner Ausbildung habe ich schon einige Stationen im Vertrieb kennen gelernt. Ich bin vom guten Arbeitsklima, den freundlichen Mitarbeitern und den netten Vorgesetzten begeistert.“



## **FREYTAG & PETERSEN**

GmbH & Co. KG

Longericher Straße 215–221

50739 Köln

**T** +49 (0) 2 21 17 76 -0

**F** +49 (0) 2 21 17 76 -500

Overhoffstraße 50

44149 Dortmund

**T** +49 (0) 2 31 90 73 -0

**F** +49 (0) 2 31 90 73 -100

Gewerbegebiet Sirzenich

Im Langengrund

54311 Trierweiler

**T** +49 (0) 6 51 8 26 31 -0

**F** +49 (0) 6 51 8 26 31 -10

[www.freypeter.de](http://www.freypeter.de)

[karriere\\_freypeter@igepagroup.com](mailto:karriere_freypeter@igepagroup.com)